

PRFE2 : FORMATION AUX METIERS DU COMMERCE

TP Négociateur-trice Technico-Commercial-e (TP NTC)



Région
Île-de-France



Mandataire



Public visé

Tous demandeurs d'emploi inscrits à Pôle emploi en Ile-de-France sans distinction d'âge, de genre ou de statut et plus particulièrement :

- Jeunes de 16 à 25 ans,
- Demandeurs d'emploi de longue durée ; Bénéficiaires du RSA
- Demandeurs d'emploi bénéficiaires de l'obligation d'emploi des travailleurs handicapés (DEBOE) et les personnes ayant engagé des démarches de reconnaissance du handicap

Prérequis

- Niveau 4 acquis et avoir une première expérience professionnelle de 6 mois de commercial
- Ou 1 an d'expérience dans le secteur
- Avoir une réelle motivation pour évoluer vers les métiers du commerce.
- Avoir une bonne maîtrise du français et des calculs
- Être titulaire d'une pièce d'identité en cours de validité et autorisant à travailler
- Avoir un numéro de Sécurité Sociale
- Être disponible à temps plein et sur la durée de l'action.

Objectifs généraux

A l'issue de ce parcours, les stagiaires seront capables de :

- Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini.
- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Prospecter et négocier une proposition commerciale

Objectifs opérationnels

- Valider le Titre Professionnel « Négociateur Technico-Commercial » (fiche RNCP 34079)
- ou à défaut valider 1 des 2 CCP constituant le Titre Professionnel du Ministère du travail pour lequel nous sommes agréés par la DRIEETS
- Outiller sa recherche d'emploi
- Mobiliser un comportement orienté client et une posture de service
- Être sensibilisé à l'écologie professionnelle
- Être sensibilisé à la transition numérique

Durée et rythme

- Rythme hebdomadaire : 35 heures
- Parcours maximum : 623 Heures en Centre et 595 Heures de stage en entreprise

Modalités et délais d'accès

- Sessions modulaires
- Informations Collectives dans les 4 à 6 semaines qui précèdent l'entrée qui s'articulent autour d'un entretien individuel et d'évaluations collectives.
- Positionnement à l'issue de l'entretien et des évaluations collectives.
- Entrées sur des groupes modulaires à dates définies selon un planning annuel.

Financement

- Financée par la Région Ile-de-France et cofinancée par l'Union Européenne
- Formation gratuite pour le bénéficiaire et rémunérée

Méthodologie

- En collectif : travail individualisé sur les savoirs de base et remise à niveau à visée professionnelle,
- Alternance de travaux de recherche en groupe et de mises en situation pratique,
- Méthode active et participative, rencontre de professionnels, FOAD.
- Stage pratique
- Plateaux techniques professionnels

PRFE2 : FORMATION AUX METIERS DU COMMERCE

TP Négociateur-trice Technico-Commercial-e (TP NTC)



Région
Île-de-France



Mandataire



UNION EUROPÉENNE
Fonds Social Européen



l'Europe
s'engage
en Île-de-France
avec le FSE

Contenus pédagogiques

- Module « Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini. Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché »
- Module « Prospecter et négocier une proposition commerciale »
- Module « Accompagnement et préparation à la certification »
- Module « Compétences transverses d'employabilité et NTIC »
- Plateaux techniques
- Stage pratique en entreprise

Possibilité d'adaptation des conditions de formation aux personnes en situation de handicap.

Modalités d'évaluation

- Evaluation initiale
- Bilan intermédiaire à mi-parcours
- Bilan final : synthèse formalisant les acquis de la prestation (Attestation de fin de stage et de compétences) et le plan d'action défini pour la suite du parcours
- Questionnaire de satisfaction

Débouchés professionnels dans tous les secteurs d'activité qui nécessitent des technico-commerciaux pour leur développement.

- Technico-commercial
- Courtier(e)
- Chargé(e) d'affaires
- Attaché(e) commercial(e)

Il n'y a pas de suite de parcours possible et passerelle à la fin de ce dispositif. Nos équipes restent à vos côtés pour vous accompagner et vous guider dans ce projet professionnel.

Site de déroulement de la formation

FREE Compétences Antony (92)

Vos contacts pour information et prescription

- **Yvon MARTIN**, Responsable Territorial 92/94

☎ : 01 42 11 10 01

@ : yvon.martin@free-competences.fr

- **Fatima ZAHER** Référente Handicap 92/94

☎ : 01 42 11 10 01

@ : fatima.zaher@free-competences.fr

- **Une adresse unique pour les orientations**

Orientation sur le dispositif à partir d'une fiche de liaison dédiée.

@ : formation.commerce@free-competences.fr

- Notre équipe pédagogique est composée d'intervenants diplômés et expérimentés. L'effort de formation permanente est constant pour maintenir et développer leurs compétences.
- FREE Compétences prend toutes les dispositions nécessaires pour garantir l'accessibilité de ses sites et des formations dispensées aux personnes en situation de handicap. Nos Référents Handicap départementaux sont à votre écoute pour étudier les adaptations nécessaires en termes de modalités pratiques et d'aménagements pédagogiques.

Taux de satisfaction

Les résultats seront
disponibles au 2^{ème} semestre
2024

La fin de la 1^{ère} session est
prévue en sept 2024

Mesures réalisées à l'aide du logiciel
SPHINX à l'issue de la prestation



CHARTRE
DE LA
diversité
EN ENTREPRISE